

# Ökonomie im geopolitischen Kontext

## Gliederung

- I Einleitung
- II Globale und regionale Logik kollektiven Handelns
  - 1 Wirtschaftspolitische Grundprobleme und institutionelle Fragestellungen
  - 2 Globale öffentliche Güter
  - 3 Beschränkungen globalen kollektiven Handelns
  - 4 Spezielle geopolitische Aspekte
  - 5 Versagen globalen Handelns und ordnungspolitische Maßnahmen
- III Ökonomische Logik territorialer Konflikte
  - 1 Ökonomische Bestimmungsgründe internationaler Konflikte
  - 2 Strategische Grundbedingungen für Konfliktsituationen
  - 3 Konflikt und Kooperation in der internationalen Tausch- und Produktionswirtschaft
  - 4 Konflikttechnologische Bestimmungsgründe
  - 5 Cookie-Cutter-Technologien und Territorialmodelle
- IV Globale Ordnung, zwischenstaatliche Integration und Ordnungsreform
  - 1 Ordnung strategischer Konfliktsituationen
  - 2 Konflikt- und Reformpotential der europäischen Integration
  - 3 Errichtung globaler Institutionen und Weltwirtschaftsordnung

## Literaturhinweise

- Hirshleifer, J., Glazer, A., Hirshleifer, D.: *Price Theory and Applications*, Cambridge 2005
- Sandler, T.: *Global Challenges*, Cambridge 1997.
- Sandler, T.: *Global Collective Action*, Cambridge 2004.
- Anderton, C.H., Anderton, R.A.: *The Economics of Conflict, Production, and Exchange*, in: Brauer, J., Gisser, W.G. (Eds.), *Economics of Conflict and Peace*, Aldershot et al. 1997, 54 – 81.
- Anderton, C.H., Carter, J.R.: *Principles of Conflict Economics*, Cambridge 2009.
- Luckenbach, H.: *Grundlagen der internationalen Wirtschaftspolitik*, München 2010.
- Sautter, H.: Weltwirtschaftsordnung, München 2004.*
- Cullis, J, Jones, P.: *Public Finance and Public Choice*, 3<sup>rd</sup> Ed., Oxford 2009, Kap. 13.